## «MANAGER ET PRODUCTEUR »

## Réussir à manager tout en produisant

## Programme détaillé

- 1- Quels sont les enjeux et les problématiques liés à la double fonction ?
- 2- Comment adopter une posture et un positionnement efficace et adapté face à ses collaborateurs et ses dirigeants ?
- 3- Comment gérer ses priorités et organiser son temps ?
- 4- Comment établir son plan de management ?
  - > En fonction du temps consacré?
  - > Des besoins des collaborateurs ?
- 5- Les fonctions essentielles du management?
- Conduite ou participation aux recrutements ou à la validation
- Intégrer efficacement ses collaborateurs et compléter son « diagnostic »
- L'animation individuelle
- La conduite des réunions
- 6- Comment mener des accompagnements efficaces, structurés et motivants?
- Les techniques d'observation
- Les techniques de debriefing
- 7- Plan d'actions manageriales
- 8- Evaluation et conclusion du séminaire.



## Les modalités de participation

- **✓ DUREE : 14 heures**
- ✓ DISTANCIEL (online) : 4 sessions de 3h30
- ✓ PRESENTIEL : 2 sessions de 7h
- **✓** DATES : nous consulter
- ✓ DELAIS : accès à la formation après proposition, 2 mois maximum
- ✓ INDICATEUR DE RESULTAT : Satisfaction client 2023 : 98% Taux d'abandon : 0%
- ✓ HORAIRES:
   9h30-13h 14h-17h30
   (1<sup>er</sup> jour)
   9h-13h 14h-17h
   (2ème jour)

Multiscore TGS est inscrit dans le catalogue de référencement des organismes financeurs de la formation (Le Datadock) et certifié Qualiopi

## Objectifs de la formation

- Identifier la chaine managériale
- Identifier les 3 types d'accompagnement
- Connaitre les étapes du recrutement

### Si l'une de ces bonnes raisons vous concerne...

- Vous positionner efficacement dans un rôle de management intermédiaire.
- Gagner de la légitimité à 360°.
- Augmenter la performance de vos équipes
- Mettre en place des actions simples et structurées
- Vous préparez à des évolutions de fonction.

### ... inscrivez-vous dès maintenant!

### **Tarification comprenant:**

- La préparation de l'animation
- Les phases d'animation
- Les déplacements du consultant (si formation présentielle)
- Les aspects administratifs
- Les remises d'attestations individuelles loi Alur

## Les participants (Public visé et prérequis)

- Les managers ayant aussi un rôle opérationnel
- Les collaborateurs qui se préparent à un poste de management

## Moyen pédagogique

- Des exposés de l'animateur
- Des mises en situation
- Des échanges et travaux dirigés
- Des exercices de maîtrise des supports commerciaux et marketing de l'entreprise

## Moyen d'évaluation

- Une évaluation « à chaud » en fin de cycle de formation
- Un Quizz de validation des acquis

#### **Animation**

Un consultant de MULTISCORE spécialisé dans les métiers de l'immobilier

L'animation repose sur des cas rencontrés dans l'activité aussi bien par le consultant que par les participants.

# MULTISCORE TGS 118, avenue du général Michel Bizot 75012 PARIS

Tél: 01 53 46 96 21

e-mail: info@multiscoretgs.fr

www.multiscore

**f** : Multiscore Paris N° Organisme : 11754870675

#### Référents:

Pédagogique, administratif et handicap Philippe Fauré philippe.faure@multiscoretgs.fr

Connection (formations distanciel)
Gino Lazzaro
gino.lazzaro@multiscoretgs.fr

#### **Document remis**

Support de formation

#### Formule à Distance

La formation à distance est effectuée via le logiciel ZOOM. L'ouverture d'un compte gratuit permet au participant d'accéder à la formation. Les liens de connexion à la formation sont communiqués au préalable aux participants.

## A l'issue de la formation, une attestation de formation\* éligible loi Alur, vous sera délivrée

\* L'obligation de formation continue instaurée par la **loi ALUR,** définie (décret du 18 février 2016, JO du 21/02/2016) un volume de formation obligatoire de 14 heures par an (ou 42 heures sur trois ans)